第167回 実務家教員養成の取組

~教員になろうとする実務家がシラバスを書けるように~

- 知財人財育成人材の育成のための「授業法」研修(概要)
 - シラバス作成演習+模擬授業(ガイダンス+十八番)
- <u>シラバス作成演習</u>の個別指導内容を抽出
 - 指導記録(2年17名分)から

科目概要(含.担当講師紹介)

自らをアピール? 何が学べる? 経験と実績がどう活かされる?

目標:測定可能? 達成可能?

成績評価: 目標達成度を評価? 望ましい学習活動を助長? 評価可能?

授業形態・方法・スケジュール:実施可能? 学習内容・活動が明確?

その他: 留意した方が良さそうな点

• シラバスを書ける実務家教員を養成するには







研修の概要

- 知財分野の実務家教員を目指す4日間の研修
 - 土曜日(約二週間毎)、10:00~18:00 全4回(計24h)
 - 第1・2日:シラバス作成演習(クラスワーク)
 - 第3・4日:模擬授業(実際の学生を相手にガイダンス+十八番)
- 目標(抜粋)
 - (1) 知財Mgt科目のシラバスを自ら構成できるようになる
 - (2) 自らの授業の問題と課題を把握し、改善を検討できるようになる
 - (3) これらを通じて、今後の知財マネジメント関連業務を向上させる ポイントが整理できるようになる
- 対象者:大学等で講師を務める予定の弁理士・知財部員
- 修了生の多くが、大学・企業・自治体等で講師として活躍 →昨年、追跡調査を実施(<u>第134回</u>で報告)
- ・ 受講者は通算99名







シラバス作成演習

- IDの基礎+大学での注意点を学ぶ
- ・ 秋葉大学 経営学部「事業経営と知的財産マ ネジメント概論」(いずれも架空)のシラバス を作成
- テキスト(KU:TO掲載のものと同等) 購読 →作成→プレゼンテーション
- ・ 第1~2回は講師よりコメント、第3回は本物 の学生からフィードバックを受ける
 - 第3回は授業の初回=ガイダンスを想定





自らをアピール?(科目概要)

- ・ 実務家教員の強み
 - =実務家としての経験・実績、実践知
 - →講師としての権威付けにもつながる。
- ほぼすべての受講者(16名)は当初のシラバス(講 師紹介)でこの点を示せていなかった。
 - 14名は全く記述が無し
 - 残る2名も資格名や組織内の役職名のみ
- 「学生に分かるよう、具体的な製品やビジネスの例 を用いて経歴・実績を示す」ことを指導
 - →成功すると学生から科目への高い期待を獲得 (A1「:興味の獲得」に寄与)





何が学べる?(科目概要)

- 学生の関心事:何が学べ、将来役立ちそうか
- 11名の受講者が十分に示せていなかった。
- よく見られたパターン
 - 経営ではなく特許制度や法にフォーカス
 - 概要が簡略すぎて/まわりくどすぎて科目の特色が伝わらない
 - 初学者には分からない用語の使用
- 相手に合わせ端的に示すよう指導
 - 現在のビジネス界における知財「マネジメント」の重要性(成功例/失 敗例)・将来ビジネスに携わる上での必要性・有用性
 - 適切な表現
- 成功すると学生から「経営学部生に役立ちそうだ」という評価 を獲得(R1「目的指向性」の刺激)







経験と実績がどう活かされる?

- 実務家教員は例示のためのリソースである経験や実績を有 しているはずだが、すべての受講者が記載無し。
 - 例示は学習内容を理解する上で重要な役割を果たす
 - 学生の知的好奇心の喚起にも有益
- 各自の持つ実績(代表的かつ分かりやすい事例や経験談) を授業にどう活かすかを示すよう指導
- 多くの受講者は学生から「中身のある授業のようだ」という 評価を得られた
 - 一般に知られていない、あるいは説明が難しい事例や、「自慢話」に 終始してしまった受講者へは「話が難しすぎる・分からない」「中身が 無さそう」というマイナス評価も・・・・





目標は測定可能?

- ・ 15名の受講者の設定した目標に問題あり
 - 「理解できる」「マネジメントできる」等の測定困難な行為動詞
 - 「基本的な機能(を理解できている)」「マネジメント(できる)」といった定義困難な尺度
 - どのようなテスト・リポートを課すか問うたところ、 全員が的確に回答できなかった。
- ・ 4回の研修を通じて指導
 - IDに沿った形での記述
 - 「何ができれば合格と認められるか?」を問い続け、適切なテストやリポートが設定できるまで検討させつづけた







目標は達成可能?

- レベルに関する問題も多く見られた(15名)。
 - 15回の授業では到達できないような高過ぎる目標
 - 「ビジネスモデル立案ができるようになる。」
 - •「企業の知財戦略を立案できるようになる」
 - 要求水準が明らかではない目標
 - 「考えられるようになる」「検討できる」
 - 両方が混在している場合も・・・・
- 記述方法同様に点検させ続け、適切なレベルについて 考えさせた。
 - 「どのようなテストやリポートを課すか」
 - 「それらは授業を受けることで合格しうるレベルのものか」



目標達成度を評価?

- ・ 設定された成績評価の方法・基準で目標への到達度が 測定できない(不整合)(9名)。
 - 成績評価の方法が不明確
 - グループワークへの評価がグループにとどまり 個人の評価がなされていない
 - 「事例を挙げながら説明できる」という到達目標に対し「〇×方式、多肢選択、空欄記入からなる複合問題」というペーパーテストが設定
- 「目標達成を確認できる評価(測定)方法」「評価(測定) 可能な目標」を常にセットで考えさせた。





望ましい学習活動を助長?

- ・ 講師として学生に望む学習活動と相反する評価 方法・基準が多く見受けられた(14名)
 - 複数の評価方法・基準の一部だけを満たせば単位 を取得できてしまうものが多数
 - 出席さえしていれば、課題やテストの点数が相当悪くても 単位取得できてしまう
 - グループワークに対して個人評価がなされないために「フ リーライダー」を助長してしまいかねない

その評価は可能?

- 実際の評価が困難な項目を設定
 - 「授業態度」「積極性」「グループへの貢献」
 - 「質問に対する加点」(加点狙いの質問者続出??)
- 評価役の学生に「この評価基準を学生はどのように解釈す るか」をコメントさせ→問題点を認識させ
 - →改善のためのアイデアを検討
 - 例:複数の評価項目を設定する場合、それぞれすべての項目の合格 を単位付与条件とする等
- 評価方法と基準に対する自身と学生の見方のギャップに驚く
 - 「楽に単位や成績が取れそうだから履修したい」
 - 「単位付与の条件が不明確で危ないので履修しない」
 - 「演習結果が評価項目に含まれていないので『やり損』」





その授業、実施可能?

- ・ 実施困難または不可能なものも散見(9名)
- 時間的な問題が多い
 - 100人のクラスを20グループに分けて グループ編成→GW→発表・質疑応答→講評 を90分で・・・・
- 難しすぎるGWや演習
 - 事前の情報提供や知識付与、練習無し
 - 課題が困難すぎる
- より具体的なプランニングの必要性と方法を指導
 - 所要時間を試算(積算)させる
 - 具体的な手順を述べさせる



学習内容・活動が明確?

- 各回の授業内容や活動が明示されていない もの、科目全体の到達目標との関係や整合 性が不明確なもの(10名)
 - タイトルのみ、使用する教科書の章のみ
- ・ 各回の授業の方法(形態)・内容・概要や 目標の明示を求める
- ・シラバス改訂の都度、到達目標との整合性、 不足しているものは何か、不要なものが無い かを点検し、改善策を検討





その他: 留意させた方が良さそうな点

- ① 初回授業がガイダンスと位置づけられている場合、実質的 な授業開始は第2回と考える
- ② 最終回の授業では、全体を振り返り、学習内容や成果を 確認する(「やりっ放し」にしない)
- ③ 特別な設備や教具を利用したい場合(パソコン実習室、 タブレット端末、クリッカー等)は事前に大学側に確認しておく
- ④ 履修条件は安易に示さない(要求水準が高すぎたり、選択 科目を条件にしたりすると履修対象者の範囲が狭まるので 注意が必要)
- ⑤ 出席回数を単位取得の条件とする場合、欠席時のキャッチ アップの可否や手段を示す(特に就職活動を控えている 学生にとっては履修判断の大きな要素であるため)





シラバスを書ける実務家教員を養成するには

- a.実務家教員に特有な項目
 - b. 新任の教員・講師に共通な項目 (実務家教員に限らず)
- 両者を併行して学ぶ
 - b.:試作と改善を繰り返す演習を通じて指導
 - a.: 実務家ならではの魅力的な授業にするために実務家 であることをどう活かすかを考えさせ
 - それらをシラバスに表現させていく



